

Декларація партнерства №

м. Київ

«...» 20....р.

Компанія «ДОРС Україна» – офіційний представник на території України виробників продукції під торговими марками «DORS» і «Magner», надалі «Обладнання», з одного боку, іменоване надалі «Компанія»,
_____ з іншого боку, іменована надалі «Партнер», підтверджують даною Декларацією наступні принципи партнерства в Україні:

1. Зобов'язання Компанії.

Компанія забезпечує Партнера повною номенклатурою Обладнання зі складу в м. Києві.

Компанія надає Партнерові ексклюзивні партнерські ціни на повну номенклатуру Обладнання. Партнерська ціна є кращою ціною пропозицією на території України.

Компанія може надати Партнерові спеціальні індивідуальні умови постачання на продукцію у разі участі Партнера в тендерах, конкурсах і т.д.

Компанія забезпечує Партнера інформаційними, рекламними і POS-матеріалами.

Компанія проводить заходи щодо стимулювання збуту і просування торгових марок «Magner» і «DORS» в Україні.

Компанія забезпечує Партнерові навчання менеджерів і співробітників торгових залів, що працюють з кінцевим споживачем на плановій регулярній основі.

Компанія надає Партнерові можливість отримання кредитної товарної лінії, а також виставкового Обладнання відповідно до індивідуальних Договорів.

Компанія забезпечує наявність в Україні мережі авторизованих сервісних центрів.

Після закінчення 3-х місяців з дати підписання даної Декларації Компанія проводить авторизацію Партнера шляхом видачі індивідуального партнерського сертифікату. Сертифікат офіційно підтверджує права і статус Партнера. Сертифікат є документом обмеженого терміну дії і видається Партнерові строком на один рік.

2. Зобов'язання Партнера.

Партнер забезпечує наявність зразків продукції Компанії в своїх демонстраційних залах, наявність фотографій і іншої рекламної інформації щодо продукції в своїх друкарських і електронних інформаційних носіях.

Партнер здійснює представлення і позиціонування продукції Компанії на своїх торгових майданчиках та інформаційних ресурсах відповідно до рекомендацій Компанії.

Партнер розміщує рекламні, інформаційні і POS-матеріали відповідно до рекомендацій Компанії.

Партнер тримає роздрібні ціни на Обладнання в рамках рекомендованих роздрібних цін Компанії. Партнер забезпечує підтримку рекомендованих роздрібних цін в своїх каналах збуту, або закриває неконтрольовані канали збуту. У разі потреби участі в тендері Партнер має право звернутися до Компанії для розгляду спеціальних умов постачань для даного тендеру.

Партнер зобов'язується не пропонувати на ринку продукцію, що поставляється йому Компанією, за ціною нижче за «Мінімальну ціну продажу», вказаного в партнерському прайс-листі.

Партнер сприяє представникам Компанії в отриманні різної маркетингової інформації (в т.ч. фотографування торгових залів, звірка номерів Обладнання Компанії, інтерв'ю із співробітниками торгового залу і клієнтами) необхідною для розвитку взаємовигідної співпраці або надає таку інформацію самостійно.

Партнер проводить свою роботу на плановій основі, надаючи Компанії прогнози річних і кварталних об'ємів продажів.

3. Дана декларація може бути анульована у разі невиконання зобов'язань, узятих Сторонами в даній Декларації.

4. Компанія і Партнер визнають умови даної декларації, як і інші умови співпраці, комерційною таємницею і зобов'язуються не розголошувати їх третій стороні.

КОМПАНІЯ
Генеральний директор
ТОВ «ДОРС Україна»

ПАРТНЕР
Директор

/ Брачун Н.В. /

/ /